

# BAMS

## ระบบบริหารจัดการ และติดตามกิจกรรมทางธุรกิจ

Business Activity Management System (BAMS)

ตั้งค่าเงื่อนไข (ใบเสนอราคา)

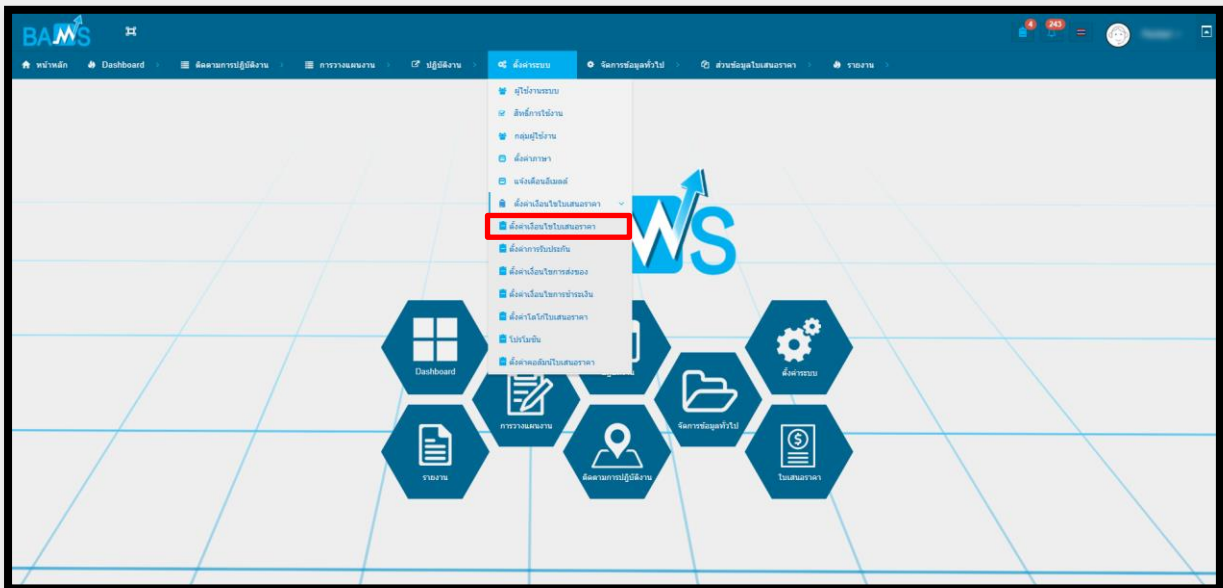


# ตั้งค่าเงื่อนไข (ใบเสนอราคา)

เป็นเมนูการจัดการเงื่อนไขของใบเสนอราคา โดยเงื่อนไขทั้งหมดจะถูกนำไปใช้งานภายในใบเสนอราคา ข้อมูลเงื่อนไขจะถูกแสดงตามรายการสิทธิ์ที่มีภายในระบบ วิธีการใช้งานดังนี้

## 1.1 การเข้าใช้งานเมนู

- 1) คลิกเมนูตั้งค่าระบบ
- 2) เลือกเมนูย่อย ตั้งค่าเงื่อนไขใบเสนอราคา
- 3) เลือกเมนู ตั้งค่าเงื่อนไขใบเสนอราคา



The screenshot shows the 'ตั้งค่าเงื่อนไขใบเสนอราคา' (Set Conditions for Quotation) configuration page. The table below lists the configuration for various user roles. The 'Sales' role is highlighted in blue.

สิทธิ์ใช้งาน	ส่วนลดขั้นในซองราคา (%)	ส่วนลดตามรายการ (%)	ส่วนลดตามรายการ (วันต่อ)	ส่วนลดห้ามมีแบบแปลนพิเศษ	ส่วนลดห้ามมีแบบเบมเบม	ส่วนลดห้ามรายการสินค้าแบบลงเงิน	ส่วนลดห้ามรายการสินค้าแบบเงินสด	Discount on Top Promotion	บันทึก
AdminTelesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
AdminTelesales 2	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales (Ad)	99%	0	0	✓	✓	✓	✓	✓	บันทึก
Sales Director	10%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales Executive	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales Manager	10%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
sales_Veeranuch	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
Telesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
Telesales_new	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
telesales_Lou_ERP	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก

### 1.1.1 ขั้นตอนการตั้งค่าเงื่อนไข

เมื่อผู้ใช้งานเพิ่มสิทธิ์เข้าระบบแล้ว หน้าเงื่อนไขใบเสนอราคา จะแสดงข้อมูลให้สามารถตั้งค่าเงื่อนไข โดยผู้ใช้งานสามารถตั้งค่าเงื่อนไข ได้ดังนี้

- ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา(%)
- ส่วนลดตามรายการ(%)
- ส่วนลดตามรายการ(เงินสด)
- ส่วนลดท้ายบิลแบบ เปอร์เซ็น (%)
- ส่วนลดท้ายบิลแบบ เงินสด
- ส่วนลดท้ายบิลตามรายการสินค้าแบบเปอร์เซ็นต์ (%)
- ส่วนลดท้ายบิลตามรายการสินค้าแบบเงินสด

ขั้นตอนการแก้ไขสามารถทำได้โดย

1) กรอกข้อมูล ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา คิดเป็นหน่วยเปอร์เซ็นต์ (%)

สิทธิ์ผู้ใช้งาน	ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา (%)	ส่วนลดตามรายการ (%)	ส่วนลดตามรายการ (เงินสด)	ส่วนลดท้ายบิลแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายบิลแบบเงินสด	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเงินสด	Discount on Top Promotion	บันทึก
AdminTelesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
AdminTelesales 2	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales (Ad)	99%	0	0	✓	✓	✓	✓	✓	บันทึก

2) กรอกข้อมูล ส่วนลดตามรายการ คิดเป็นหน่วยเปอร์เซ็นต์ (%)


สิทธิ์ผู้ใช้งาน	ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา (%)	ส่วนลดตามรายการ (%)	ส่วนลดตามรายการ (เงินสด)	ส่วนลดท้ายบิลแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายบิลแบบเงินสด	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเงินสด	Discount on Top Promotion	บันทึก
AdminTelesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
AdminTelesales 2	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales (Ad)	99%	0	0	✓	✓	✓	✓	✓	บันทึก

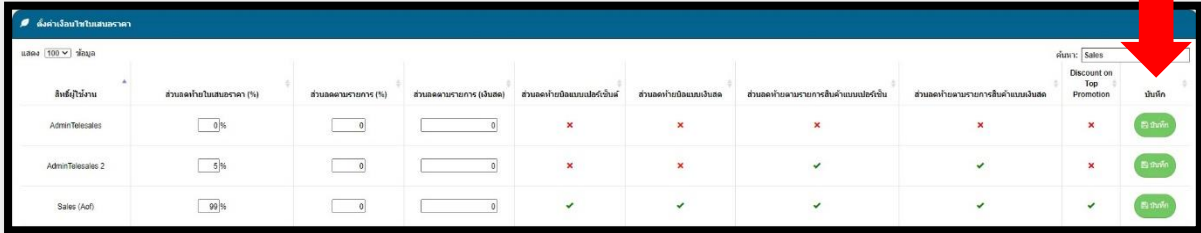
3) กรอกข้อมูล ส่วนลดตามรายการ มีหน่วยเป็นเงินสด

สิทธิ์ผู้ใช้งาน	ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา (%)	ส่วนลดตามรายการ (%)	ส่วนลดตามรายการ (เงินสด)	ส่วนลดท้ายบิลแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายบิลแบบเงินสด	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเปอร์เซ็นต์	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเงินสด	Discount on Top Promotion	บันทึก
AdminTelesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
AdminTelesales 2	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales (Ad)	99%	0	0	✓	✓	✓	✓	✓	บันทึก





9) เมื่อผู้ใช้งาน ปรับตั้งค่าเงื่อนไขสำเร็จแล้ว ให้ผู้ใช้งานกดปุ่ม “บันทึก”  เพื่อบันทึกข้อมูลเข้าสู่ระบบ



สิทธิ์ผู้ใช้งาน	ส่วนลดท้ายใบเสนอราคา (%)	ส่วนลดตามรายการ (%)	ส่วนลดตามรายการ (เงินคง)	ส่วนลดท้ายใบเสนอแบบเปิดเงื่อนไข	ส่วนลดท้ายใบเสนอเงินคง	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเปิดเงื่อนไข	ส่วนลดท้ายตามรายการสินค้าแบบเงินคง	Discount on Top Promotion	บันทึก
AdminTelesales	0%	0	0	×	×	×	×	×	บันทึก
AdminTelesales 2	5%	0	0	×	×	✓	✓	×	บันทึก
Sales (Ad)	99%	0	0	✓	✓	✓	✓	✓	บันทึก